

Depuis plus de 115 ans, MBA AG Baumaschinen est un fournisseur important de machines de chantier avec un programme varié de pelles, de chargeuses et de dumpers des marques CASE, NEW HOLLAND, MBA-Kaiser et VRP-MBA Dumper, ainsi que des compacteurs Husqvarna. Parmi son savoir-faire, on trouve notamment des transformations spécifiques de machines rail-route utilisées pour la construction et l'entretien des voies ferrées.

## PERSONNALITÉ COMMERCIALE EN TANT QUE **FUTUR RESPONSABLE DE FILIALE**

## Vos tâches

- Vous reprenez progressivement la direction opérationnelle de la filiale de Bassersdorf (administration et vente).
- Vous participez activement au développement du chiffre d'affaires de l'entreprise.
- Vous assurez la mise en œuvre de la stratégie de l'entreprise.
- Développement et entretien de vos relations avec la clientèle des cantons de ZH/TG/SH sur le long terme.
- Interface entre les clients et notre équipe interne et externe.

## Votre profil

- Orienté client avec des compétences de vente dans les domaines techniques.
- Présentation engageante, habileté à négocier et sens du contact.
- Vous êtes un Team Leader et vous êtes la référence : vous reconnaissez les potentiels et vous encouragez la collaboration et le dynamisme de vos collaborateurs.
- Enthousiaste, compétent et dynamique.
- Expérience dans le secteur de la construction souhaitée.
- Maîtrise de l'allemand et du français.

## **Nous proposons**

- Activité intéressante avec un domaine d'activités à responsabilités.
- Des conditions d'emploi attrayantes.
- Un environnement de travail familial et un contact direct avec la direction de l'entreprise en Suisse romande.





